

2006年1月12日

第三回『**ABSベンチャー・ワークショップ**』 アンカー・ビジネス・システムズ(株)  
代表取締役社長 永田隆一  
(TEL: 03-5227-7081)

**目的**：真剣にして真面目なる、日本国のベンチャー企業・社内新規事業・ベンチャーキャピタル・ベンチャー支援企業の力を最高度に発揮させることを目的として、ガチンコの勉強会と成長に有効な交流の場を提供する。

### 第三回『ABSベンチャー・ワークショップ』

**開催日時** 2006年2月1日(水) 14:00 受付開始

#### アジェンダ

- 14:30-14:35 事務局挨拶 播 直規(はり なおき)  
アンカー・ビジネス・システムズ(株) 取締役マーケティング部長
- 14:35-15:05 中国ビジネスの光と闇/中華人民共和国(昆山)起業5年目  
梅田 公治 多富電子有限公司 總經理
- 15:05-15:35 プリヂストンの新規事業開発戦略: SiC ビジネスへの挑戦  
瀧田理康 (株)プリヂストン 先端機能材事業部 リーダー
- 15:35-16:05 営業部隊の戦力UP 若手担当営業が顧客上層部をファンにする  
根本雅之 (株)ビジネス・コンサルタント 代表取締役社長
- 16:05-16:20 (休憩)
- 16:20-16:50 起業4年でのIPO株式上場の軌跡  
田平博志 (株)ノア 代表取締役社長
- 16:50-17:20 先端技術ベンチャー企業が明日を拓く  
佐野 睦典 イノベーション・エンジン(株) 代表取締役社長
- 17:20-17:40 野村総研を退社し、起業20年 正しい選択について  
菅野 弦 (株)TRI 代表取締役社長
- 17:40-17:50 主催者からのお礼&日本のCIA(内閣調査室)とマーケティング  
永田隆一 アンカー・ビジネス・システムズ(株) 代表取締役社長
- 17:50-18:00 (休憩)
- 18:00-18:30 『落語に出て来る内助の功』  
桂 歌助 日本落語協会 真打
- 18:30-20:00 懇親会

備考：講演内容が変更される場合もございます。

**ご案内**

日程：2006年2月1日（水）

14：00 - 14：30 会場受付

14：30 - 18：30 ワークショップ

18：30 - 20：00 懇親会

場所：東京飯田橋『軽子坂 インテリジェント・ロビールコ 』

新宿区揚場町2 - 1 軽子坂MNビル1F TEL：3266 - 9311

地図：[http://rm.gnavi.co.jp/Map/mc\\_view.php?t=s#map](http://rm.gnavi.co.jp/Map/mc_view.php?t=s#map)

人数：63名

費用：法人参加の方 10000円（領収書発行）

個人参加の方 5000円

税込み、懇親会費(料理・お酒)込み 当日現金にて支払い

**参加申し込み**：『参加します』のEメール送信で登録完了。

送信先：naoki.hari@anchor-business.jp

**企画・運営**：アンカー・ビジネス・システムズ（株）

**開催**：年に数回の開催

**本セミナーの概要**：

本ワークショップは、勉強会であります。参加企業に取り、多岐に渡るビジネス・チャンスが介在することとなります。ピーター・ドラッカーが標榜する『国の富を増やす企業化精神』が健全な市場と出会った時、資金は効率的に配分され、人材が大きく成長し、産業界は大いに活性化する。また、高い成功意欲をもちイノベーションを武器に努力を続けているベンチャー企業の経営陣が夢と戦略と悩みを吐露します。

『ABSベンチャー・ワークショップ』は、その触媒機能をフル活用して、ベンチャー・企業の発展することをこのセミナーの目的として継続開催しております。

卓越性を持ったベンチャー企業経営陣および大企業の社内新規事業部マネージャー陣が、事業計画・市場優位性等についてのビジネスプランを、30分にまとめてプレゼンテーションいたします。参加者全員から、価値のあるフィードバック（コメント・アドバイス）により、IR（インベスター・リレーション）、パブリシティ（広報）の一助ともなります。

また、さまざまなネットワークを持つ第一線のプロフェッショナルの参加者から、コラボレーション企業の紹介、課題解決のためのアドバイス、顧客開拓につながるコメントとビジネス上でのポジティブなフィードバックを大いに期待できます。

以上