

2005年7月29日

『**第二回ABSベンチャー・ワークショップ 開催のお知らせ**』

アンカー・ビジネス・システムズ(株)
代表取締役社長 永田隆一
(TEL: 03-5227-7081)

平素よりお世話になっております。
さて、前回のABSベンチャー・ワークショップの好評を受けまして、
来月のワークショップのご案内をさせていただきます。
皆様のご参加を、心よりお待ちしております。

記

『ABSベンチャー・ワークショップ』概要

日程：2005年8月26日(金)

14:00 - 14:25 会場受付・受け入れ

14:25 - 18:00 ワークショップ

18:00 - 19:30 懇親会

場所：東京飯田橋『軽子坂 [インテリジェントロビー・ルコ](#)』

新宿区揚場町2-1 軽子坂MNビル1F TEL: 3266-9311

人数：65名

費用： 8月19日までにお振込みいただいた場合

7000円(懇親会費・税込み)

東京三菱銀行 神楽坂支店 普通 0879727

アカ ビジネス システムズ カシガイヤ

当日支払いの場合

10000円(懇親会費・税込み)

(・ 共に、当日弊社にて領収書を発行させていただきます)

参加申し込み方法：

電子メールにて、『8月26日 参加します』と返信いただくだけで、受付を完了させていただきます。

アジェンダ

14:25-14:30 事務局挨拶 播 直規(はり なおき)

アンカー・ビジネス・システムズ(株) 取締役マーケティング部長

- 14:30-15:00 ダントツに成長する企業の営業・販売戦略の実態
INTEL ,Microsoft, Cisco, SAP, AMAT, AT&T が継続採用する販売戦略
Value Base Selling, World Class Selling の全貌が今明らかに
塚本 靖 (株)HRDコンサルティング 代表取締役社長
- 15:00-15:30 成膜加工を核に急成長する企業戦略
ダイヤモンド・ライク・カーボンの技術ポテンシャル
中森秀樹 (株)ナノテック 代表取締役社長
- 15:30-16:00 半導体業界で新規事業モデルによるIPOをめざす戦略
グローバルな情報網と商社機能とメーカー機能の融合ビジネス・モデル
土肥 猛 (株)ファーストゲート 代表取締役社長
- 16:00-16:15 (休憩)
- 16:15-16:45 切削・研磨で世界一といわれる150人の技術屋集団
桐野 茂 (株)クリスタル光学 代表取締役社長
- 16:45-17:15 世界市場で勝つためのグローバル知財戦略 (調整中)
中町昭人 カークランド・エリス法律事務所 弁護士
(日本、米国ニューヨーク州・カリフォルニア州)
- 17:15-17:30 主催者からのご挨拶 と Q & A
永田 隆一 アンカー・ビジネス・システムズ(株) 代表取締役社長
- 17:30-17:35 (休憩)
- 17:35-18:00 『江戸の粋』 武士道や侍の潔さを扱った胸のすく噺
桂 歌助 日本落語協会 真打
- 18:00-19:30 懇親会

目的：

真剣にして真面目なる、我が日本国のベンチャー企業・社内新規事業・ベンチャーキャピタル・ベンチャー支援企業の力を最高度に発揮させることを目的として、有意義でかつ本気(ガチンコ)の勉強会と交流の場の提供を目的とする。本ワークショップは、勉強会である。参加企業に取り、多岐に渡るビジネス・チャンスが介在することとなる。顧客になりうる企業購買担当の参加もある。ピーター・ドラッカー氏が標榜する『国の富を増やす企業化精神』が健全な市場と出会った時、資金は効率的に配分され、人材が大きく成長し、産業界は大いに活性化する。『ABSベンチャー・ワークショップ』は、その触媒機能をフル活用して、ベンチャー・ビジネスの発展・活性化の一助となることを第一義的目的とする。

企画・運営：

主催：アンカー・ビジネス・システムズ(株)

協賛：テクノロジーズ・インコーポレイト(株)、(株)テイクオフ・パートナーズ

本セミナー参加者：

ベンチャー企業・社内ベンチャー事業部：45名

エレクトロニクス、半導体、ナノテク、IT業界を中心に、卓越性を持った企業の経営陣が、事業計画、市場優位性等、経営課題対処法につき、30分にまとめてプレゼンテーションをする。参加者からは、価値あるコメント・アドバイスをアンケート・懇親会にてフィードバックしていただくお手伝いをお願いする。題材は、ビジネス・モデル、技術、ソフトウェア、販売手法等特にこだわらない。

ベンチャーキャピタル(VC)：10名

事業計画、組織戦略、資本政策等についての成功事例や失敗事例を平易に解説して、いただき、企業・創業のメリット&リスクを事例を挙げて説明していただきます。

また、ベンチャー企業への出資・経営陣による買収(MBO)、カーブアウトによるファイナンスのサポート、M&Aキャピタルによる支援等、様々な角度からの戦略を披露していただきます。

ベンチャー支援企業・団体：10名

戦略系コンサル、会計・財務支援、IT、人事・組織支援、法務・税務支援企業による、新規事業創業等に関する要諦を説明していただきます。

TLO機関(オムニTLO、農工大TLO)法律事務所(カークランド&エリス、丸の内総合法律事務所、西村ときわ法律事務所等)、知財系コンサルテイング、IR、ファイナンス系、販売・営業・マーケティング系支援企業、知財系支援企業、大学・高専、省庁・地方自治体等

備考：

本ワークショップは、『ガチンコの勉強会』でございます。完全な排他的な勉強会とクローズにすることにより、品質とシナジーに磨きをかけていきたいと考えております。

また、講師の方々には、ボランティアでの参加をお願いいたしております。ただ、歌助師匠には、恥ずかしくない最低のギャランティと、ワークショップのための会議室の手配・懇親会のお食事・酒類の飲み放題、すべての費用をお一人様7000円にてマネジメント致しております。

前回参加の皆様には、ぜひとも、日程調整の努力していただき、継続参加を心よりお願い申し上げます。

以上